

证券代码：430476

证券简称：海能技术

公告编号：2024-039

## 海能未来技术集团股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

#### 二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年3月25日

活动地点：海能未来技术集团股份有限公司（以下简称“公司”）通过中证网“中证路演中心”（<https://www.cs.com.cn/roadshow/yjsmh/>）召开了2023年年度报告说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参与公司2023年年度报告说明会的投资者。

上市公司接待人员：副董事长、总经理张振方先生；副总经理、董事会秘书宋晓东先生；财务负责人崔国强先生；保荐代表人徐有权先生。

#### 三、投资者关系活动主要内容

本次年度报告说明会通过视频对公司情况及2023年度经营业绩情况进行了介绍。同时公司在说明会上就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复如

下：

1、（1）营业收入增长近 20%，但净利润没有增长的原因？收入和利润在每个季度的分布很不均匀，具体原因，和行业是否有关？企业计划采取哪些措施来降低季度的波动？（2）2024 年营业收入和利润的计划？如何实现？（3）2023 年人员变动比较大（离职 20%，增加 30%，新增约 10%），具体原因？是否会对公司生产经营产生不利影响？（4）商誉 2023 年增加 5%左右，达到 8400 万，占净资产比重比较高，有没有减值准备？

回复：（1）公司净利润增幅低于营业收入增幅的主要原因是公司聚焦企业长期发展，近年来，以提升营业收入和市场占有率为主要目标，持续加大研发投入，不断提高重点产品市场营销力度，持续推进经营管理数字化改革，报告期内，研发费用、销售费用和人力资源相关成本费用增幅较大。

科学仪器行业的经营具有一定季节性，是因为行业的终端用户主要为企业、政府单位、科研院所及大专院校等，其中政府单位、科研院所及大专院校、国有企业等用户通常在上半年进行立项、规划和审批，下半年集中招标采购，同时，公司全年研发及市场营销投入分布相对平均。受上述用户结构、购买特点及费用投入节奏的影响，公司营业收入及利润均呈现前低后高的不均匀分布状态。鉴于上述情况，公司在保证政府和高校客户需求的基础上，积极开发企业用户需求，近年来企业用户比重不断提高，经营业绩的季节性波动幅度逐步降低。

（2）2024 年，公司仍将以提升营业收入规模和市场占有率为主要目标，聚焦核心业务，继续加大研发和市场投入，提高人均效能，提高整体运营效率，实现公司经营业绩持续稳健增长。

（3）2023 年，公司抢抓人才流动机遇，主动引进研发、营销、技术支持等具有同行业国际化视野和经验的高素质人才，通过管培生“成就计划”项目选拔优秀应届生，优化团队人才结构，整体人员规模增长幅度较大。员工减少属于正常的人才流动，有利于形成集团内部优胜劣汰的人员轮转机制，不会对公司生产经营产生不利影响。

（4）根据相关规定和要求，公司在编制财务报告的过程中，每年应对商誉进行减值测试，且公司需聘请审计机构对公司年度财务报告进行审计。根据公司 2023 年报商誉减值测试结果，公司商誉不存在减值情况，未计提商誉减值准备。

## **2、2023 年公司营业收入增长 18.72%，业绩的增长是否可持续？**

回复：公司管理层对未来经营业绩持续增长充满信心！可从两个方面来说明：

一是从行业来看，科学仪器行业是国民经济高质量发展和科学技术创新的基础，符合国家战略发展目标，在推进实现新质生产力的过程中起到关键作用，发展空间广阔。主要体现在：（1）政策支持下自主化替代目标明确，存量市场空间巨大；（2）市场驱动力切换，激发下游新的需求，还会带来新的增量市场；（3）行业细分品类众多，下游应用领域广泛，受经济周期波动影响小；（4）作为科技研发的基础工具，其发展程度和自主可控性，决定了国民经济各行业新质生产力的转化程度。

二是从公司来看，过去 5 年，公司营收从 2019 年的 1.97 亿元增长至 2023 年的 3.41 亿元，净利润从 2019 年的 2774 万元增长至 2023 年的 4506 万元，销售毛利率均保持在 66%以上，经营业绩多年保持稳健增长。随着高质量发展战略推进，新质生产力赋能，国务院近期发文推动大规模设备更新等政策推动，将有望催发新一轮国产科学仪器热潮，有利于推动公司业绩持续稳定增长。

**3、悟空仪器这几年的收入增长情况如何，对比竞争对手是否高速增长，毛利率变化情况如何，是否考虑继续增持悟空仪器。**

回复：公司的控股子公司悟空仪器的液相色谱仪产品是公司近年来重点布局的产品，2023 年，公司液相色谱相关产品实现营业收入 3,635.91 万元，同比增长 73.55%，毛利率保持稳定，经营业绩呈现较好的增长趋势。

## **4、请问公司的研发投入很高，有取得什么成果吗？**

回复：近年来，公司坚持“技术驱动”的经营理念，一方面，持续保持高研发投入，2023 年度研发投入占营业收入比例超过 16%；另一方面，公司通过全产业链生产运营模式，不断加大生产环节的技术投入，掌握核心制造环节和工艺技术，发挥供应链体系自主可控优势，提高产品研发效率和品质可靠性。

2023 年，公司各类研发项目取得阶段性成果。公司承担的“有机物主元素分析仪开发及应用示范”省重点研发计划（重大科技创新工程）顺利结项，完成了“有机物主元素分析仪”的研发转产；研发完成了适用新国标的二氧化硫残留量测定仪；悟空 K2025 高效液相色谱仪通过了中国仪器仪表学会组织的为期 7 个月的仪器验评；整合打造 TANK 系列微波消解技术平台，形成 TANK 及 TANK eco

两大系列六种转子的产品矩阵；完成超高温超高压微波消解系统的样机搭建；完成了“传统酿造食品生产过程智能化质量控制关键技术开发及应用”国家重点研发计划项目验收。

近年来，公司一直坚持高研发投入，虽然短期内对企业经营利润有一定影响，但有利于巩固技术壁垒，构筑产品的护城河，这也将是公司未来保持稳健发展的驱动力。

#### **5、最近新质生产力频频被提及，公司有什么样的布局和举措吗？**

回复：公司也关注到，2024 年政府十大工作任务中，把“大力推进现代化产业体系建设，加快发展新质生产力”放在了第一位。科学仪器为科研工作者及质量控制从业人员提供工具和方法，是科技创新过程中研究分析、效果检验的基础，在实现新质生产力的过程中起到关键作用。

对此，公司积极响应国家和政府关于“加快发展新质生产力”的号召，坚持“多品牌、多品种”的发展战略，坚持全产业链生产运营模式，坚持高研发投入，提高产品品质和可靠性，为实现科学仪器产业自主可控，提升各行业科研领域新质生产力水平贡献海能力量。

#### **6、从“自主化替代”来看，科学仪器趋势明显，公司目前的情况怎样？在产品方面有没有实现相关进展？**

回复：科学仪器行业中系统复杂、技术含量较高的产品市场长期由国外制造商主导。党中央和国务院高度重视我国的科学仪器事业，近年来密集出台了一系列支持科学仪器行业发展的政策，有利于推动科学仪器的自主化进程，国产科学仪器厂商迎来良好的发展机遇。

近年来，公司持续加大研发投入力度，提升自主创新能力、产品可靠性和市场竞争力，目前公司有机元素分析、样品前处理两大优势系列产品，是行业主要供应商之一，在该产品领域内初步实现自主化替代；公司主推的悟空品牌高效液相色谱仪，其实验比对测试结果与国际品牌同水平仪器无明显差异，为实现自主化替代奠定了坚实的产品基础。

#### **7、公司的销售费用去年增长幅度很大，请问是什么原因？**

回复：2023 年，公司销售费用同比增长 28.84%，主要原因在于随着经济社会全面恢复常态化运行，公司加大了市场营销推广力度。一是踊跃参加国内外行

业展会、技术交流会、行业研讨会和行业论坛等现场活动，组织用户走进“海能产业园”参观、交流和培训，同时定期拜访终端用户和贸易商，不断提高公司的行业知名度和品牌影响力；二是建设高效液相色谱仪的销售队伍，引进具有丰富经验的营销管理人才，通过专业培训和实践，培养提升销售和售后团队的业务能力，为用户提供更加优质的产品和服务；三是开展“海能服务万里行”活动，专业技术工程师服务团队用实际行动践行“追求用户的极致体验”的公司宗旨。

公司的这一系列市场营销措施也取得成效，公司全年营收增长 18.72%，四个系列产品收入均实现增长。

## **8、公司产品涉及行业和应用领域众多，公司在这块如何布局？未来在开拓新领域还有什么计划？**

回复：一方面，公司坚持“多品牌、多品种”的发展战略，通过自主研发和投资并购的“双轮驱动”模式，不断拓展公司产品品种布局。在原有四大系列产品的基础上，2023 年度，公司投资控股济南海森分析仪器有限公司、天津海胜能光科技有限责任公司，新增药品检验产品、布局近红外光谱产品，不断增加具有市场潜力的产品品类。

另一方面，基于现有产品和技术，公司深度挖掘各系列产品在细分市场的应用拓展，2023 年，公司在大专及职业院校等教育机构的教学演示及课题研究，新药研发、医药原料、医药中间体的化合物元素组成测定，中药材道地、年份区分，宠物食品的营养与安全检测，预制菜的风味及营养指标检测，金属材料、无机非金属材料、高分子复合材料中的金属及其他杂质元素的检测，锂电池的正负极材料、隔膜、电解液中金属及其他杂质元素检测，核电站冷却用水中的关键指标的分析等细分领域均取得了较好的成果。

未来，公司将持续关注各细分领域的市场需求变化，不断拓展产品和技术在食品药品、生物制药、生命科学、航空航天、环境监测、医疗诊断、新能源、半导体等领域的应用拓展，促进经营业绩持续增长。

## **9、公司的全产业链布局有带来具体成绩吗？目前进展如何？**

回复：为了实现供应链体系的自主可控，公司自 2014 年起启动全产业链生产运营模式的布局和建设，逐步设立了机加工、模塑、核心部件、SMT、钣金、表面处理等车间和部门，掌握核心制造环节及工艺技术，减少了上游供应链加工

质量稳定性、一致性等问题对产品可靠性的不利影响，弥补了部分核心零部件的加工制造短板，公司产品的研发效率、品质可靠性和供货及时性持续提高。

2023 年，公司投入资金 3000 余万元，进一步推进募投项目实施，引进数字化、智能化、自动化设备，持续完善自主可控的全产业链制造布局。

**10、2023 年公司的毛利率 68.14%，未来还能够保持这样的高水平吗？**

回复：公司近五年综合毛利率均保持在 66%以上，处于较高水平。科学仪器具有多学科集成、系统复杂、技术难度高等特点，具有较高的技术附加值，行业整体毛利率相对较高。

公司深耕科学仪器行业近 18 年，拥有有机元素分析、样品前处理等优势系列产品，随着产品可靠性不断提升，获得了更多客户的接受和认可，带来了更高的品牌溢价；同时，公司全产业链生产经营的持续完善，使得关键零部件自产化率不断提高，叠加公司经营规模的不断提高带来的规模效应，生产成本保持稳中有降的趋势。综上所述，公司整体毛利率在未来一定期间仍将维持在较高水平。

海能未来技术集团股份有限公司

董事会

2024 年 3 月 26 日