

证券代码：430476

证券简称：海能技术

公告编号：2025-062

海能未来技术集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☒ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025 年 5 月 19 日

活动地点：海能未来技术集团股份有限公司（以下简称“公司”）通过中证网“中证路演中心”（<https://www.cs.com.cn/roadshow/yjsmh/>）召开了 2024 年年度报告暨 2025 年第一季度报告说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司 2024 年年度报告暨 2025 年第一季度报告说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司董事长张振方先生；公司董事、总经理徐渊先生；公司董事会秘书宋晓东先生；公司财务负责人崔国强先生；公司保荐代表人马婧瑶女士。

三、投资者关系活动主要内容

本次说明会通过视频对公司情况及2024年度和2025年第一季度的经营业绩情况进行了介绍。同时公司在说明会上就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复如下：

1、公司在行业中地位？未来三年的目标？

回复：公司坚持多品牌多品种的发展策略，目前拥有有机元素分析、样品前处理、色谱光谱、通用仪器四大系列产品。其中，凯氏定氮仪、微波消解仪为公司的两大优势单品，是行业内主要供应商之一；公司色谱光谱系列中的液相色谱仪的关键性能参数及可靠性、稳定性均达到了国内先进水平，产品技术达到国外品牌主流产品同等水平，目前仍处于市场导入阶段；色谱光谱系列中的气相色谱-离子迁移谱联用仪产品性能独特，可广泛应用于多种行业检测，市场推广前景广阔，色谱光谱系列产品目前已成为公司营业收入的主要增长点。具体内容详见公司2024年年度报告第四节之“三、未来展望”之“（一）行业发展趋势”的内容。

未来，公司将继续聚焦核心业务，以提高盈利能力和人均产值为主要目标，积极抢占市场份额，争取成为相关产品细分领域内领先的科学仪器服务商。

2、有媒体称科学仪器行业正朝向自主可控方向发展，贵公司对此怎么看？有哪些具体举措？

回复：首先，从市占率看，据相关数据统计，国内科研仪器市场需求80%以上依赖进口，其中一些系统复杂、技术含量高的仪器，如色谱、质谱等，进口依赖度高达90%以上；其次，从技术限制看，欧美日等发达国家均将科学仪器作为重点发展的战略行业，并出台了一系列政策，对相关设备和关键零部件在军工、航空航天、安防等领域实施出口管制；再次，从信息和数据安全的角度看，科学仪器为科研工作者和质量控制从业人员提供工具和方法，既是一系列软件和硬件的集成，更涉及到粮食、环境、生物、材料等众多敏感领域信息和数据的流转，其数据和信息安全尤为重要，其影响关系到国计民生的众多方面，迫切需要通过实现自主可控。

公司自成立以来，始终坚持“技术驱动”的经营理念，重视自主创新和产品技术自主可控，研发投入连续8年增长，年均复合增长率20.85%；公司拥有自主知识产权250余项，其中软件著作权86项；公司始终贯彻全产业链制造模式，

积极向供应链上游延伸，在提高产品品质和可靠性的同时，实现了核心供应链体系自主可控，成为公司的核心竞争优势。因此，公司有信心在国产科学仪器市场份额不断提升的时代浪潮中，获得长足的发展。

3、国家政策鼓励上市公司积极并购，请问公司有没有这方面的战略规划？

回复：科学仪器具有多品种的特点，涵盖基于光谱、色谱、质谱、能谱、波谱等技术的多个细分品类，且应用领域广泛。这种特点决定了横向并购整合是行业企业快速发展的重要途径，如全球知名企业丹纳赫在创立后的 30 余年内完成了 400 多起产业并购，成为了如今的行业巨头。

公司始终坚持“多品牌、多品种”的发展战略，坚持“自主研发+资本运作”的双轮驱动发展模式，不断丰富产品矩阵。公司自 2015 年以来，投资、并购了上海新仪、G. A. S.、海森仪器、白小白科技、海胜能光等行业公司，参股投资了安杰科技、仪学国投等掌握核心技术的行业初创期企业。未来，公司仍会积极寻找与公司战略契合、能够实现协同效应的并购机会，推动公司外延增长。如未来存在相关事项，公司将按照《北京证券交易所股票上市规则》的要求及时履行审议程序及信息披露义务。

4、公司今年披露了社会责任报告，请公司简单介绍一下是如何履行社会责任的？

回复：公司自成立以来，始终专注于科学仪器的研发、生产及销售，致力于“成为世界一流的科学仪器服务商”。公司在经营发展过程中坚守合规经营的底线，致力于为国家、社会、行业、股东创造价值，在专注于企业经营管理的同时，始终牢记并践行企业的社会责任，披露了《2023 年环境、社会及公司治理报告》及《2024 年度社会责任报告》，连续 5 年实施现金分红，连续 3 年实施股份回购，累计回购资金已超 7000 万元（截至本次业绩说明会）。

我们认为，科学仪器行业是最具发展前景的行业之一，公司未来的发展前景非常广阔。一是行业市场规模和市场需求在持续增加；二是在复杂多变的国际政治经济形势下，科学仪器的自主可控是大势所趋，国产化进程将加速推进；三是公司现有的产品和技术向其他应用领域（如近些年的新材料、新能源等领域）进行拓展带来的市场增长；四是自主开发或并购的新产品带来的市场增长。

5、公司前期披露了回购方案，后面会根据二级市场股价情况调整回购价格

吗？

回复：公司股价能够真实的反映公司投资价值、保持公司市值的持续稳健增长，是广大投资者和经营管理层的共同期望和目标。本次回购股份方案，是基于前期公司股票市场表现情况做出的决策，后期，公司将根据股价波动、资金情况等实际状况，审慎考虑下一步的具体措施。如存在相关事项，公司将及时履行审议程序及信息披露义务。

股价的波动受多重因素影响，公司关注的重心在于业绩的持续稳健增长，股票投资价值来源于公司价值的持续创造和增长。公司持续专注于科学仪器行业，精耕细作、提高经营效率和盈利能力，相信公司的股价会随着公司价值的持续体现而同步提升。

6、根据年报，公司 2024 年营业收入和净利润下滑，管理层对 2025 年预期如何，做了哪些准备工作？

回复：2024 年公司实现营业收入 3.10 亿元，同比减少 9.06%；归属于母公司股东的净利润 1307.17 万元，同比减少 70.99%。主要原因是公司 2024 年营业收入受行业下游市场需求放缓影响，近十余年来首度出现下滑，但我们认为，该市场需求下行状况具有阶段性特征，公司对科学仪器行业的长期持续发展具有较强信心。公司 2025 年第一季度收入增长 37.85%，向好趋势明显，随着设备更新的逐渐推进，公司对未来的持续增长有强烈信心。

2024 年，公司发布了两款重量级新产品，液相色谱仪系列产品可靠性不断提高，同时积极拓展海外市场；公司坚持贯彻全产业链制造模式，积极向供应链上游延伸，掌握核心制造环节及工艺技术，实现核心供应链体系自主可控。以上措施均为未来取得良好业绩表现打下坚实基础。

7、请问公司在吸引人才方面有什么措施？

回复：人才是企业发展的基石。2024 年，公司继续为员工提供行业内相对有竞争力的薪酬水平、提供有职业发展前景的岗位和平台。2024 年度，公司对外主动引进具有国际化视野和经验的高素质研发、营销、管理人才，对内强化现有人员优胜劣汰机制，继续通过“成就计划”项目选拔学历高、专业对口、德才双优的应届生，储备后备梯队，优化团队人才结构。2024 年度员工总数净增加 18 人，员工的新增和离职均属于正常的人才流动，有利于形成公司内部优胜劣

汰的人员流动机制，不会对公司生产经营产生不利影响。

8、公司部分高管放弃期权行权，维护股票市场价值，请公司详细说明？

回复：首先，感谢您对公司的高管及部分核心员工放弃股票期权低价行权的肯定！2024 年中期，公司股价处于低位时，部分股权激励对象主动放弃股票行权，协助公司维护股票市场价值，减少股票期权行权对公司原有股东权益的摊薄，公司董事会也对上述行为给与了支持和感谢。

公司上市近三年来，始终坚守合规经营的底线，秉承积极稳健回报股东的策略，连续 5 年实施现金分红，连续 3 年实施公司回购股份，持续回报广大股东对公司的信任和支持。公司管理层有信心和决心，不负广大投资者的支持和厚望，“成为世界一流的科学仪器服务商”。

9、公司如何给长期持有的股东更好的回报？

回复：公司高度重视股东回报，在保证经营业务稳健发展的同时，始终不忘回馈投资者。公司实施积极稳健的分红政策，已连续 5 年实施现金分红；连续 3 年实施股份回购，累计用于回购资金金额已超 7000 万元（截至本次业绩说明会），积极回报股东。另外，公司高度重视与投资者的沟通交流，通过业绩说明会、投资者电话、路演等方式，及时传递企业价值，增强投资者对公司发展的信心。未来，公司将始终坚守合规经营的底线，不断提高盈利能力，提升行业影响力，致力于成为世界一流的科学仪器服务商，在更长的时间内用更好的业绩回报股东。

10、请问贵司 2025 的经营计划和战略和目标是什么？

回复：2025 年，公司继续聚焦核心业务，以提高盈利能力和人均产值为主要目标，继续加大研发和市场投入力度，提高运营效率，积极抢占市场份额，推进公司经营业绩持续稳健增长。具体内容详见公司 2024 年年度报告第四节之“三、未来展望”之“（三）经营计划或目标”的内容。

11、公司去年收购了白小白，经查询发现白小白有一个专利是“一种 AI 驱动的全自动物联清洗单元及清洗方法”，请问是否属实？另外公司在其他产品方面的人工智能方面是否已有相关布局？具体成果如何？

回复：公司于 2025 年 2 月 19 日公告了控股子公司白小白科技收到国家知识产权局核发的第 7745943 号、第 7741027 号两项《发明专利证书》，其中包括您所提到的“一种 AI 驱动的全自动物联清洗单元及清洗方法”。该发明专利主要应

用于白小白品牌的全自动实验室清洗机产品，通过集成智能识别污染物系统，实现清洗参数自主优化。由此进一步提高了实验室清洗设备核心技术的自主可控程度，有利于巩固和扩大白小白在智能实验室清洗设备领域的技术优势。

公司认为，自动化和智能化是科学仪器行业产品技术发展的趋势，AI 技术赋能将使科学仪器的性能和智能化水平得到极大提升，因此公司近年来持续推进产品向智能化、自动化等方向不断发展，推动智能技术、云计算与云存储等新质生产力要素与产品的融合与应用，不断提升仪器软硬件的自主可控水平，您所提到的所获专利，即是落地成果之一。

12、与西安交大合作的项目，是不是同行中世界一流项目合作，科技含量和市场前景如何？关于与西安交通大学签订共建研究院合作协议之事现在进行得怎么样了？一切都在顺利推进吗？

回复：西安交通大学是中国教育部直属的综合性研究型全国重点大学，是 C9 联盟成员之一，科研实力雄厚；贺浪冲教授团队在细胞膜色谱技术领域的理论创建、方法创新和对应用价值的深度挖掘方面具有独立的自主知识产权。公司控股子公司悟空仪器自 2018 年开始进军色谱领域，其产品的关键性能参数及可靠性、稳定性均达到了国内先进水平，品牌知名度和用户认可度快速提升。

双方共同成立“海能技术集团—西安交通大学细胞膜色谱智能分析仪器研究院”，此项合作属于技术互补，可以充分发挥西安交通大学创新引领、科技服务支撑作用和公司在仪器工程化、产业化、市场化方面的优势。我们希望通过双方的共同努力，加快推进细胞膜色谱智能分析仪器的工程化、产业化和系列化，为药物快速有效发现和质量有效控制，开发出具有独特技术的国产分析仪器，凸显医药智能分析仪器领域竞争优势，促进生物色谱新兴产业带动经济发展，填补智能分析仪器领域国际空白。

公司 2025 年 3 月与西安交通大学签订合作协议后，与其于当月成功举行了“西安交通大学—海能技术细胞膜色谱智能分析仪器研究院”揭牌仪式，双方完成挂牌。目前双方已完成团队组建，正在顺利推进细胞膜色谱智能分析仪器相关的合作内容的研发。

13、公司上半年的经营业绩预估会如何？

回复：公司 2025 年第一季度收入增长 37.85%，向好趋势明显。随着行业市场

场需求的逐步恢复、现有产品和技术应用领域的持续拓展，及自主开发或并购的新产品带来的市场增长，公司产品市场占有率将不断提高，我们对公司未来的发展具有信心。后续，待半年度结束后，公司将及时披露 2025 年半年度报告，请投资者及时关注。

海能未来技术集团股份有限公司

董事会

2025 年 5 月 20 日