

证券代码：920476

证券简称：海能技术

公告编号：2026-036

海能未来技术集团股份有限公司 关于投资者关系活动记录表的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他（线上会议）

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2026年3月17日

活动地点：线上调研

参会单位及人员：第一场：华源证券研究所、开源证券、长江证券、民生证券、中金公司、财信证券、联储证券、五矿证券、信达证券、浙商银行、创金合信基金、建信基金、深圳市尚诚资产管理有限责任公司、上海溁海投资管理有限责任公司、中银理财有限责任公司、长城财富保险资产管理股份有限公司、上海临信资产管理有限责任公司、尚正基金管理有限公司、西安江岳基金管理有限公司、上海睿源私募基金管理有限公司、大湾区发展基金管理有限公司、珠海坚果私募基金管理中心（有限合伙）、陆家嘴国际信托有限公司、泽铭投资、江苏苏豪投资集团有限公司、上海瓦洛兰投资管理有限责任公司；第二场：开源证券股份有限公司、

国联民生证券股份有限公司、创金合信基金管理有限公司、圆信永丰基金、信达澳银基金、中汇人寿保险股份有限公司、农银人寿资管、Willing Capital、西安江岳基金管理有限公司、上海汇瑾资产管理有限公司、大湾区发展基金管理有限公司、南京一米资本管理有限公司、鸿运私募基金管理有限公司、杭州深沃投资管理合伙企业、点石成鑫资产管理有限公司、深圳熙山资本管理有限公司、深圳市泰石投资管理有限公司、深圳市尚诚资产管理有限责任公司、深圳市前海夷吾资产管理有限公司、泽铭投资管理有限公司、苏豪投资管理有限公司

上市公司接待人员：董事长张振方先生；董事会秘书宋晓东先生

三、 投资者关系活动主要内容

本次投资者关系活动的主要问题及公司对问题的回复概要如下：

1、2025 年公司色谱光谱系列产品毛利率提升、收入实现增长，请问其主要增长原因是什么？该系列产品 2026 年的增长点有哪些？

回复：2025 年色谱光谱系列产品收入增长，主要得益于高端仪器国产化趋势提速和国家设备更新政策等对高端科学仪器的积极影响，公司液相色谱仪、气相色谱-离子迁移谱联用仪等产品在科学研究、高校等教育机构市场实现较好增长，且产品售价保持稳定；同时，公司在提升产品品质的同时，完成了液相色谱仪多个核心部件的优化及标准化。上述因素共同推动了该系列产品毛利率提升。

2026 年，色谱光谱系列产品增长的核心驱动因素：一是国家“十五五”规划将高端仪器列为重点攻关领域，高端仪器国产化导向明确，用户对国产仪器的认可度持续提升；二是国家设备更新政策持续落地，市场监管总局、医药系统及高校科研机构的设备采购需求释放，预计将为公司带来增量的市场机会；三是公司经过多年研发投入，色谱光谱系列产品与进口品牌的技术差距持续缩小，在集团化用户、第三方检测机构等用户中的认可度逐步提升，技术优势和产品品质将助力公司获取更多市场份额。上述因素对该系列产品的影响还与政策的落地情况、公司的市场拓展情况等有关，具有一定的不确定性，请投资者注意相关风险。

2、公司制药领域网络版色谱工作站软件的研发进展及收入预期如何？

回复：2025 年，公司继续推进高效液相色谱仪的网络版色谱工作站软件的

开发，工作站已发布内测版本，完成了多轮应用测试，目前正在进入用户试用阶段，预计可于 2026 年推向市场。该软件的推出将完善公司液相色谱产品在制药领域的整体解决方案，虽然目前制药领域客户对国产液相色谱仪及其软件的接受意愿逐步提升，但该网络版软件仍需经客户和市场的验证和认可，其规模化订单转化仍需较长培育期，请投资者注意相关风险。

3、有机元素分析系列作为公司拳头产品，请问 2026 年该系列产品及市场布局规划？

回复：2026 年公司将持续完善有机元素分析系列产品矩阵，重点推动 K1270 全自动凯氏定氮仪整合自动化消解系统，构建氮及蛋白质的全流程自动化检测平台；推动两款升级版的杜马斯燃烧法定氮产品的研发，强化该产品的国内领先优势；持续优化元素分析仪、膳食纤维测定仪等高价值单品的性能，提升产品市场竞争力。

市场方面，公司将一方面攻坚国内高端用户市场，包括国家/省级重点实验室、各细分领域龙头企业、第三方检测机构等，进一步提升高端市场占有率；另一方面加强海外销售及服务团队建设，为海外用户提供整体解决方案，提高产品海外市场尤其是发达地区市场渗透率。

上述布局规划的具体落地情况具有一定的不确定性，请投资者注意相关风险。

4、公司全自动电位滴定仪已向核工业行业客户交付，请问该领域客户的产品需求特点、公司竞争优势及拓展情况？

回复：近几年，核工业领域用户开始逐步转向采购国产仪器，为国产科学仪器厂商带来了增量市场机会。在此基础上，公司产品品质可靠且性能可满足用户的实际使用要求，能够快速响应用户的定制化需求，从而具备了一定的市场竞争优势。目前，公司全自动滴定仪、全自动水分滴定仪等产品已交付中广核、中核旗下企业等核工业行业重点单位，随着产品认可度提升及政策持续推动，未来该领域的市场需求将持续释放。但上述事项尚具不确定性，请投资者注意相关风险。

5、2026 年公司在研发方面计划进行哪些重点投入？

回复：2026 年，公司将重点围绕两个方向进行研发探索及投入。一是在公

司重点布局的色谱质谱领域，以自主研发、外部合作等方式，不断提升产品的技术先进性，丰富产品矩阵；二是计划围绕香精香料调配、乳制品检测、宠物食品等领域，进行包含营养检测、品质分析、风味评价、安全检测、感官多组学分析等全方面检测分析，结合公司现有产品矩阵，以产学研合作等方式探索开发多组学、智能化、数字化的整体应用解决方案。上述研发计划的具体落地情况具有一定的不确定性，请投资者注意相关风险。

6、公司 2025 年投资安益谱布局质谱仪赛道，请问双方可以进行哪些合作，从而形成产业协同？

回复：目前，根据双方的产品和市场情况，公司可以在以下几方面与安益谱进行产业合作：一是产品协同，通过合作开发，丰富公司色谱质谱产品品种，进一步满足药物开发、科研等市场需求；二是应用方案协同，安益谱的质谱产品可与公司样品前处理产品在半导体材料检测前处理领域，通用仪器产品在半导体及芯片生产过程中的关键指标分析领域，液相色谱产品在药物研发及质量控制领域，气相色谱-离子迁移谱联用产品在环境异味溯源与检测、食品风味分析及品质评价等领域，多年来积累的应用方案及客户资源形成协同，为用户提供更完善的整体解决方案，从而提升产品竞争力和市场占有率；三是销售渠道协同，公司可以为安益谱的销售提供渠道赋能，助力其产品出海。上述产业协同尚需双方共同商定及推动，协同效果需市场验证，请投资者注意相关风险。

7、国家十五五规划提出要支持新能源、新材料、生物制造、氢能和核聚变能等新兴产业或未来产业的发展。在上述领域中，公司是否有产品布局及客户对接？

回复：公司产品在新能源、新材料、生物制造、氢能和核能等领域已经有成熟的应用案例，比如，公司凯氏定氮仪、微波消解仪等产品已成功交付比亚迪汽车工业、泰和科技、贝特瑞、华电国际等多家新能源行业知名客户；凯氏定氮仪、微波消解仪、全自动滴定仪等产品已成功交付圣泉集团、濮阳惠成、黑猫股份、联瑞新材、一诺威等多家材料行业知名客户；全自动凯氏定氮仪、全自动滴定仪产品已交付锦波生物、巨子生物、百瑞吉、中国科学院青岛生物能源与过程研究所等生物制造领域知名公众公司及科研机构；全自动滴定仪、全自动水分滴定仪等产品已交付中广核、中核旗下企业等核工业行业重点单

位；GC-IMS 产品和技术可应用于氢气中的杂质分析等。科学仪器是为科研工作者和质量控制从业人员提供生产工具和分析检测方法的行业，下游的终端用户覆盖众多行业和细分领域，可以为国家重点发展的新兴和重点行业持续提供优质的产品和服务。公司在上述相关领域的收入还与公司的产品研发、市场拓展等情况有关，具有一定的不确定性，请投资者注意相关风险。

8、2025 年公司海外收入实现增长，请问目前海外部分区域局势波动对公司的影响如何？

回复：2025 年公司海外收入为 7778.74 万元，连续多年呈增长趋势。由于公司海外市场客户分布较为分散，目前的海外局势波动对公司影响轻微。

9、公司 2025 年度董事会，审议提请股东会授权董事会“以简易程序发行股票”的议案，公司在 2026 年度有具体计划吗？

回复：该事项处于提请股东会授权阶段，若股东会后续审议通过该授权，公司董事会可根据经营发展需要，在授权有效期内申请定向发行累计融资额低于 1 亿元且低于最近一年末净资产 20%的股票。具体发行方案及实施将由董事会根据公司的资金需求，在授权期限内报请北交所审核并经中国证监会注册后方可实施。公司将根据后续进展情况及时履行相关信息披露义务，具体情况烦请关注公司在北交所官网披露的公告。

10、请介绍公司 2026 年在全产业链制造等方面的规划？

回复：2025 年 12 月，公司募投项目“海能技术生产基地智能化升级改造项目”已结项，推动了山东生产基地的智能化升级改造，提升了生产工艺和制造水平，弥补了部分核心零部件的加工制造短板，提高了供应链体系的自主可控水平。

2026 年，公司将重点推进上海“海能基石科学仪器智能制造基地项目”建设，该基地建设将推动公司的全产业链制造模式迈向新阶段，目标瞄准打造国产科学仪器行业的“灯塔工厂”，吸引和集聚优质人才。目前项目已完成前期审批，施工工作有序推进，未来将重点布局自动化生产、智能仓储物流、工业大模型应用等，预计仍需要 2 至 3 年的持续投资建设。该项目的实际进展情况具有一定的不确定性，请投资者注意相关风险。

全产业链制造是公司的核心竞争优势之一，2026 年公司将持续提升核心

部件自制率，进一步强化制造环节的竞争力，通过精益管理实现产品品质和生产效率的双重提升，为公司市场拓展提供坚实产品支撑。

海能未来技术集团股份有限公司

董事会

2026年3月18日