

证券代码：920476

证券简称：海能技术

公告编号：2026-111

海能未来技术集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

√ 其他 2026 年山东辖区北交所上市公司投资者网上集体接待日活动

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2026 年 9 月 14 日

活动地点：海能未来技术集团股份有限公司（以下简称“公司”）通过中证网“中证路演中心”（<https://www.cs.com.cn/roadshow/special-594.html>）与投资者展开互动交流

参会单位及人员：通过网络方式参加 2026 年山东辖区北交所上市公司投资者网上集体接待日活动的投资者

上市公司接待人员：公司董事、总经理徐渊先生；公司董事会秘书宋晓东先生；公司财务负责人崔国强先生

三、 投资者关系活动内容

公司在 2026 年山东辖区北交所上市公司投资者网上集体接待日活动上就投

投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复如下：

1、2025 年及 2026 年上半年，公司净利润增速均远高于收入增速，原因是什么？后续能否保持这样的增长态势？

回复：公司坚持技术驱动的发展理念，经过 20 年的技术创新与市场沉淀，形成了“多品牌、多品种”的产品矩阵及全产业链制造能力，支撑了公司收入的持续稳健增长；与此同时，随着产品成熟度及市场占有率的提高，公司持续的费用投入成果的逐步释放，研发、销售及管理费用的开支趋于稳态增长。2025 年以来，公司营业收入快速稳健增长，各项费用支出趋于稳态，叠加公司保持稳定的毛利率水平，因此，整体上呈现出利润增速高于收入增速的良性发展格局。

后续，公司将持续专注于提升营收规模和市场占有率，在保持稳定毛利率的情况下，不断提高各项费用的使用效率和人均效能，提升公司整体经营质量。

上述增长态势能否持续还与行业市场需求波动、公司经营发展情况等因素相关，仍存在一定的不确定性，请投资者注意风险。

2、2026 年上半年公司海外营收继续增长，请问目前海外局势波动对公司的影响如何？公司未来海外市场如何布局？

回复：2026 年上半年公司海外收入 3666.39 万元，同比增长 17.38%，连续多年呈增长趋势。公司海外市场客户分布较为分散，现阶段受部分海外地区地缘政治局势波动影响轻微。

未来，公司将着力加大海外市场拓展力度，深入挖掘海外市场增量。一方面，丰富面向海外市场销售的产品品种，确保高品质、高可靠性和高竞争力的成熟产品持续投放海外市场；另一方面，加强海外销售及团队服务建设，完善海外代理渠道结构和代理商数量，制定符合海外用户习惯的营销策略，提高海外客户服务及时性和专业性，进一步提高海外市场占有率；三是，通过推出高端、高可靠性成熟产品，积极参与欧美日等发达地区市场竞争，抢占全球科学仪器高端市场。

公司海外业务受市场竞争、宏观环境等因素影响，仍存在一定的不确定性，敬请广大投资者注意投资风险。

3、公司在分红方面有什么考虑？未来是否会提高分红比例？

回复：公司高度重视股东回报，在保证经营业务稳健发展的同时，始终不忘回馈投资者。公司实施积极稳健的分红政策，自上市以来，已连续 4 年实施现金

分红,连续3年实施股份回购,累计投入现金分红和股份回购的资金约1.5亿元,积极践行了为股东创造价值的公司责任。未来,公司将统筹考虑战略发展目标及流动资金需求,在保证公司健康、稳定、持续发展的前提下,结合盈利情况,为股东创造更稳定的回报。

4、上半年,公司子公司悟空仪器的营业收入同比增长了40%以上、亏损也大幅减少了,具体增长原因是什么?下游哪些行业增长比较好?2026年悟空仪器能否扭亏为盈?

回复:2026年上半年,悟空仪器实现收入2533.38万元,同比增长42.11%,净利润-162.49万元,同比减亏464.13万元,收入较快增长、亏损明显收窄。其主要原因:一是国产高端仪器替代进口趋势以及国家设备更新等相关政策落地,行业市场需求增加;二是悟空仪器的液相色谱产品经过持续多年打磨,产品可靠性持续提升,可满足市场的大部分需求;三是近年来公司重点加大液相色谱等新布局产品的市场推广力度,客户认可度持续提升,推动了产品收入增长;四是公司持续加大液相色谱产品的研发投入力度,对产品整体架构及核心部件进行优化设计,随着产品经营规模的持续增长和核心部件自产化率的不断提高,毛利率呈现稳步提高的趋势。

从下游行业来看,科研教育及制药领域需求释放较为突出。面向制药领域,客户对仪器合规性、数据稳定性等要求高,客户验证周期相对较长,公司液相产品虽已在部分中药、化药客户实现落地,但整体仍处于市场导入阶段,规模化订单转化尚需一定时间。

现阶段,液相色谱业务仍处于市场导入期,后续公司将继续加大色谱产品的研发和市场投入,以提高产品的营收规模和市场占有率为核心目标。虽然2026上半年度悟空仪器营收较快增长,亏损收窄的趋势已初步形成,但受到市场需求、研发及市场投入节奏、下游客户拓展进度、行业政策落地等多重因素影响,悟空仪器2026年能否实现扭亏存在不确定性,相关经营情况请以公司后续披露的定期报告为准。

前述经营规划受技术迭代、市场环境、行业政策等多重因素影响,存在不确定性,不构成公司对投资者的业绩承诺,敬请投资者注意投资风险。

5、2026年度的业绩增长预期?

回复：2026 年度，公司以提高营业收入和市场占有率为主要目标，继续保持研发创新和市场拓展力度，通过深化数字化、智能化制造体系建设，优化管理系统应用提升管理运营效率，推动公司经营业绩持续增长。

公司相关业务受市场竞争、技术迭代、宏观环境等因素影响，存在一定的不确定性，敬请广大投资者注意投资风险。

6、请问公司产品在技术创新方面有哪些计划？

回复：2026 年度，公司聚焦现有产品，紧密围绕智能技术、国产软件平台及其他数智技术等创新性技术，通过自主创新和合作开发提高产品的技术先进性和智能化水平，通过加强工业设计创新提升产品形象，通过全产业链的持续完善提高产品品质和可靠性，逐步推进智能技术在高端科学仪器领域的应用，全面提升产品的全球竞争力。

有机元素分析系列：1）重点推动 K1270 全自动凯氏定氮仪进一步整合自动化消解系统，构建氮及蛋白质的全流程自动化检测平台，为制药、饲料、化工、食品及第三方检测等行业的大型企业客户，在原料验收、过程监控与成品质检环节，提供更加智能化、自动化、高可靠性、高通量的蛋白质含量分析方案；2）围绕食品领域，进行包含营养检测、品质分析、风味评价、安全检测、感官多组学分析等全方面检测分析，结合公司现有产品矩阵，以产学研合作等方式探索开发面向行业的多组学、数字化的整体应用解决方案。

色谱光谱系列：1）继续推进网络版色谱工作站的发布和转产，为制药领域用户提供国产网络版色谱工作站软件；2）继续推进 K2025 Plus 液相色谱仪的研发和转产；3）继续深化与细胞膜色谱智能分析仪（CMC）研究院的产学研合作，围绕生命科学研究需求，推动核心软件智能化，尝试与其他单位合作开发专用智能装备与解决方案，拓展更多应用场景；4）继续推进 GC-IMS 相关产品在能源、环境等领域的应用方案开发。

样品前处理系列：计划推出全新一代 TANK 微波消解仪，深度融合鸿蒙操作系统，并实现面向实验场景的专业智能大模型的本地化布署。通过智能技术与操作系统的结合，仪器将具备智能故障诊断与预警能力，并能根据样品种类与用户历史数据，自动推荐和优化消解方案，推动微波消解向智能化、自适应化迈进，为用户提供更智慧、更便捷的科研与检测工具。

通用仪器系列：1) 计划开发更加智能化自动化的全自动滴定仪分析平台；2) 计划重点提高实验室清洗设备的稳定性和可靠性，并结合用户核心痛点拓展应用解决方案。

上述技术创新布局的具体落地情况具有一定的不确定性，请投资者注意相关风险。

海能未来技术集团股份有限公司

董事会

2026 年 9 月 15 日